

## Wenn es ums Verpacken geht...

Unsere Auftraggeberin, die BVS-Verpackungs-Systeme GmbH in Urdorf, entwickelt, konstruiert, produziert und vertreibt Verpackungssysteme in der ganzen Schweiz. Die Systemlösungen werden individuell auf die Kundenbedürfnisse angepasst. Die Sicherheit, die Ergonomie an den Arbeitsplätzen und die hohe Qualität der Anlagen haben oberste Priorität.

Zur Ergänzung des Sales-Teams suchen wir eine dynamische Persönlichkeit als

## Junior Sales Consultant

### Aufgaben

- Akquisition von Neukunden und Projekten
- Verkauf von Verpackungssystemen
- Betreuung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden
- Ausarbeitung von Angeboten inkl. Kalkulation
- Selbstständige Verkaufsplanung
- Marktanalyse und Beobachtung der Branchenentwicklung

### Profil

- Technische Grundausbildung (oder kaufmännische mit technischem Flair)
- Erfahrung im Umgang mit Kunden
- Ausgeprägte Verkaufs- und Kundenorientierung
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Muttersprache Deutsch und gute Kenntnisse in Englisch

### Angebot

In dieser Funktion tragen Sie die Verkaufsverantwortung für Gebiete des Kantons Zürich und der Ostschweiz. Sie sind Teil eines dynamischen Teams in einer familiären Unternehmenskultur. Ihre Meinung ist gefragt und Sie bekommen die Möglichkeit, mit Ihren eigenen Ideen die Zukunft mitzugestalten. Sie planen Ihre Verkaufsaktivitäten selbstständig und erhalten dazu den nötigen Freiraum. Im Angebot miteingeschlossen sind ein Geschäftsauto zur privaten Nutzung, ein Geschäftstelefon sowie ein Laptop für die Tätigkeit unterwegs und im Homeoffice.

### Fühlen Sie sich angesprochen?

Wenn ja, dann senden Sie bitte die vollständigen Bewerbungsunterlagen an Dominic Hug ([dominic.hug@hugberatung.ch](mailto:dominic.hug@hugberatung.ch)).

Bei Fragen vor dem Einreichen der Bewerbungsunterlagen können Sie ihn jederzeit telefonisch unter der Nummer 079 745 63 80 erreichen.

